

EL COMERCIANTE

Periódico Comercial de Luciano Sánchez N. Calle 13 Este No. 21 Apartado 219

Año II

Panamá, 10 de Febrero de 1920

No. 7

ADVERTENCIAS

Este periódico se publicará el 10 de cada mes, se distribuye gratis especialmente a nuestra clientela, y se enviará gratis a quien lo solicite.

El Parque de las Tortugas

Creemos que si la Municipalidad no puede mantener en un estado decente el parque que lleva el nombre del célebre e ilustre sabio francés a quien Panama debe tanto, cambiar este nombre por el de Parque de las Tortugas o Parque de Calidonia sería lo mas conveniente para no herir con el dardo de la ingratitud a ese hombre que sólo una imposición del destino lo hizo fracasar en la obra que le llenaría de glorias y que tanto beneficia no solo a nosotros sino al mundo entero.

Uno de estos nombres esconderá más a los extranjeros que nos visitan el abandono que impera en el lugar que por su situación y extensión es el llamado a ser el mejor paseo de la ciudad, y más que nada no nos exhibiríamos como un pueblo inculto que no sabe honrar la memoria de sus benefactores.

CARNAVALES

Hay una gran animación y se hacen muchos preparativos para celebrarlos. Ojala que estos festejos resulten como los del año anterior en que el orden y la armonía no faltaron un momento, pues ello será el vivo exponente de la cultura nacional.

Cuando Ud. tenga que mandar a preparar una receta lleve a la Farmacia Italiana de E. Barañano; le será preparada por farmaceutas de larga experiencia con drogas frescas a precios módicos. Este botica hace el servicio nocturno.

Luciano Sánchez N.

Calle 13 Este, No. 21

Teléfono 814

Apartado 219

Por vapor "Allianca" he recibido de New York 37 Cajones y Barriles conteniendo un gran surtido de VASOS de varias formas y precios; los hay desde 15 hasta 50 centavos.

Ya quedan pocas de las Carteras de Cuero de 50 centavos.--Los inmejorables Cuadernos "Wilson" a 15, 20 y 30 CENTAVOS

Gusanillos, Cuentas y Horquillas para Tembleques. Collares y Aretes propios para los Carnavales. Como de costumbre un gran surtido de Cristalería, Loza, Loza Esmaltada y la mar de otros artículos más.

Las mejores ZAPATILLAS DE CAUCHO para señoras y niños

JOAQUIN SANCHEZ N.

Calle 13 Este No. 3

Apartado 219

Acabo de recibir un gran surtido de Collares de cuentas de color a precios sin competencia.

Polvos de Talco para niños a 15 y 30 centavos lata

Hilo para crochet en colores y en blanco del número 50 al 100

PUENTE ADELANTE

Por Bruce Barton

El Mundo es dominado por los hombres que cruzan puentes antes de llegar a ellos.

Un día cierto joven visitó a Lorin F. Deland, el experto consejero de comerciantes, a quien dijo: "He estado desempeñando durante tres años el mismo empleo, y creo que he sido olvidado por mis jefes. No hay porvenir para mí, estoy descorazonado y sin esperanza: ¿Qué debo hacer?"

El Sr. Deland contestó:—"Procuraré ayudarte, pero debes prometerme hacer exactamente lo que te diga." El joven, lleno de esperanzas, lo prometió.

—"Durante treinta días"—añadió el Sr. Deland—"deseo que concentres cada minuto de trabajo al siguiente problema:

¿Qué idea puedo sugerir a mis jefes para aumentar las ventas en el próximo año en \$50,000, en \$5,000, ó en \$500, ó aunque fuese en \$100 solamente?"

A los treinta días el joven volvió acobardado para decirle que no le había sido posible concebir una sola idea en armonía con la pregunta. El Sr. Deland, entonces, le dió un segundo problema para el segundo mes: "Concentra todo tu ingenio en encontrar algún procedimiento por el cual la casa en que estás empleado pueda ahorrar en el próximo año \$5,000, ó \$50 en el presupuesto de gastos del negocio." Al fin del segundo mes el joven volvió otra vez con una segunda confesión de fracaso: añadiendo con mal disimulado malhumor que había decidido no solicitar más su ayuda.

Entonces el Sr. Deland le dijo:

—"De manera que, no te interesa ningún consejo mío.

Bien, ahora te lo voy a dar sin que tu lo solicites. Muchacho, piensa un momento donde te encuentras. Dentro del inmenso volumen de negocios que hace tu casa, tú no eres capaz, no obstante llevar yates tres años en ella, de aumentar las ventas en \$100 al año. Dentro de los esmerados métodos bajo los cuales aquel gran negocio gira, tu no estas lo bastante capacitado para introducir una pequeña mejora en algún departamento, por la cual se puedan economizar \$50 al año. ¡Muchacho! Pon un poquito de atención a tí mismo. No permitas, si puedes evitarlo, que tu jefe tenga que recordarte que hace tres años estás trabajando en la casa. Si él supiera lo incapaz que eres, si conociera tu falta de iniciativa, te despediría para poner en tu lugar otro dependiente que prometiera más." Aquél joven era el prototipo de miles de hombres que nunca desarrollan una idea por sí mismos.

La frase "nunca cruces el puente hasta que te encuentres en él," es usada solamente por aquellas personas embargadas de pereza mental.

El mundo es de los hombres que con sus actividades y energías, cruzan los puentes antes de ser construidos.

Algunos nacen con más imaginación que otros: pero se puede cultivar ésta con trabajo duro y constancia. No se puede conseguir con sueños, con ilusiones, pereza; pero sí con serios estudios, fervoroso pensamiento y voluntad inquebrantable.

Hace algún tiempo amorce con varios amigos que decían:

"Por lo menos mil diferentes negocios vendrán después de terminada la guerra, cada uno de ellos capaz de enriquecer a un hombre. Desde hoy vamos a empezar a estudiar la oportunidad de realizar alguno."

Encontré el otro día a uno de los comensales, un joven que entonces buscaba colocación en una gran casa de exportación a la América del Sur.

Este muchacho, inteligente y laborioso, nunca había salido de Nueva York, pero ante el aspecto mercantil que revestía la guerra mundial, pensó: "El comercio de Europa con la América hispana se nos viene a nosotros. Voy a ponerme en condiciones de aprovecharme de sus ventajas."

Y consecuente y aplicado, entró a trabajar, a pesar de ser sus padres ricos; y fuera de las horas de oficina, estudió el idioma español y se capacitó para un buen destino en el hemisferio del sur.

Para allí partió con un sueldo regular y una gran representación.

Con su aplicación "cruzó el puente."

Mirando al futuro, lector, ¿qué puente ves?

NOTAS

Por qué no fué ascendido?

1—Regañaba

1—Miraba el reloj

3—Se encontraba siempre atrasado

4—Estado atormentado por la mala suerte

5—No tenía hierro en su sangre

6—Deceaba hacer, pero era inepto

7—No creía en sí

8—Preguntaba demasiado

9—Su excusa era siempre "Lo olvidé"

10—No estaba pronto para el próximo quehacer.

11—No ponía el corazón en su trabajo

12—No aprendió nada de sus equivocaciones

13—Creía que se encontraba por encima de su empleo

14—Estaba satisfecho de ser una mediana

15—Arruinó su habilidad haciendo las cosas a medias

Cuentos Baturros

EL QUINTO BATURRO

(Continuación)

--Ya sabes tú que del dicho al hecho hay mucho trecho; pero en está de más andarse con tiento porque el Código militar no tiene entrañas.

--Aluego, el rancho no escosa que digamos muy apetitosa, y aunque uno no esté acostumbrado a grandes menjuares, cuando menos, las puntas las ha comido toa su vida bien peladas.

--Estas son pequeñeces, y poco a poco te irás jasiendo.

FARMACIA ITALIANA

Avenida Central No. 49

SERVICIO NOCTURNO

Teléfono 227

Por último vapor francés he recibido Jarabes de Rábano de Grimault, Fénico de Vial, de Dusart, de Pino Marítimo y de Hemoglobina. Moruhol Creosotado y simple. El célebre Depurativo •Cazana•. Fosfatina Falières y otras muchas de las famosas preparaciones francesas.

Consultas gratis por el Dr. Moreno Ponce de 3 a 6 p. m.
Atención especial en la preparación de recéatas.

E. BARAÑANO, propietario.

do a la cocina der cuartel. En cambio, los días de fiesta te van a dar ca rancho extraordinario que te vas a chupaa el dedo gordo y las yemas de los otros. Tí lo pués pasar aquí mu bien si tienes la suerte de cojer dos amigos leales que te enseñen a vivir, que te acompañen a toas partes y que te aconsejen siempre lo que te conviene.

—¡Cen que tener amigos güeno es hasta en el infierno! Con amigos se pasan mejor las penas o las alegrías.

—¿Quién habla de penas?— replica el amigo de Jiménez.—En cuanto éste abra la boca y te cuente un cuento de su tierra, te vas a tené que sujetá la *mendibala* pa que no te se desconyunte de risa. Oye, Jiménez, cuéntale alguno de esos tuyos.

—Pues verás dice muy orondo Jlménez—, tú no has estado en Sevilla, ¿verdá?

—No.

—Pues allí hay una torre que tiene ochenta pisos y en cá piso sesenta campanas, que la que menos pesa 100 arrobas.

—Rediez!—exclama el quinto —, ¿cómo pué la sostener tanto peso?

—Pues ahí verás tú! Porque tiene unos cimientos de 10 varas de *profundidá*. ¿A que en tu pueblo no hay una torre así?

—Claro que no; pero tenemos a cambio unos *maticatones* como no se crían en Sevilla ni en toa tierra.

—Y cómo son?

—Van gordos como una campana de tu torre. El año pasado con el *gueso* de uno partido por metá hicieron dos barcas pa pasar el Elbro y en cada barca iban sesenta personas y diez abrios.

—¿Ámará! Esa no cuele.

—Pus que t'habías creído tú, morros de uva, que t'iba a hacer tragar la bola y yo no t'iba a engañar a tú?

—Y *guelve* por otra.

Octavio A. de Icaza

CALLE DE COLON Y 13 OESTE

PERMANENTE SURTIDO
DE
JUGUETES NACIONALES

Y

EXTRANJEROS

POSTALES

UTILES de ESCUELA

ETC., ETC.

JOSE SANCHEZ N.

Calle 13 Este No. 21

Apartado No. 219

Fabricante de Aretes y Collares de Alambre de oro

Un gran surtido propio para los carnavales

VENTAS POR MAYOR Y MENOR