

REPUBLICA DE PANAMA
MINISTERIO DE TRABAJO Y BIENESTAR SOCIAL



COMISION TECNICA DE SALARIO MINIMO

ESTUDIO TECNICO PARA LA REVISION
DEL SALARIO MINIMO

OCTUBRE, 1995

SPA
331.21
P191e
e.1

e.2



REPUBLICA DE PANAMA

**MINISTERIO DE TRABAJO Y
BIENESTAR SOCIAL**

COMISION TECNICA DE SALARIO MINIMO

**ESTUDIO TECNICO PARA LA REVISION
DEL SALARIO MINIMO**

OCTUBRE 1995

13.07.01
SAL. MITRAB
Pa 1995
92

18/10/

COMISION TECNICA DE SALARIO MINIMO

MINISTERIO DE COMERCIO E INDUSTRIAS

JORGE GARCIA VEGA
HUGO VARGAS

MINISTERIO DE DESARROLLO AGROPECUARIO

COLON ELOY VERA
ALFREDO ACUÑA

MINISTERIO DE HACIENDA Y TESORO

PEDRO MORA
LEONEL BERROCAL

MINISTERIO DE PLANIFICACION Y
POLITICA ECONOMICA

HORACIO ESTRIBI
MANUEL FLORES

CONTRALORIA GENERAL DE LA REPUBLICA

GUADALUPE DE ESCALA
FELIX ORTEGA

MINISTERIO DE TRABAJO Y BIENESTAR
SOCIAL

EVA MARIA GUERRA DE CHEN
NILKA A. URRIOLA TAM

Don MEF

ESTUDIO TECNICO PARA LA REVISION DEL SALARIO MINIMO

CAPITULO I

A. EVOLUCION DE LA ECONOMIA *p-1*

I. Período 1991-1994

B. EVOLUCION DEL PRODUCTO POR SECTOR *p-1*

1. Agricultura, Silvicultura, Caza y Pesca
2. Industria Manufacturera
3. Construcción
4. Comercio al por mayor, menor, Restaurantes y Hoteles
5. Transporte, almacenamiento y comunicaciones
6. Otros Sectores

C. LOS NIVELES DE INVERSION DURANTE EL PERIODO 1991-1995

1. Período 1991-1993
2. Período 1994-1995

D. SITUACION OCUPACIONAL Y EL PROBLEMA DEL DESEMPLEO

1. POBLACION ECONOMICAMENTE ACTIVA (P.E.A.) Y TASA DE PARTICIPACION
2. POBLACION OCUPADA EN EL PERIODO 1991-1994 *p-11*
 - 2.1. Niveles y tasa de ocupación
 - 2.2. Población ocupada según sector
 - 2.3. Población ocupada por rama de Actividad Económica.
3. SITUACION DEL DESEMPLEO
 - 3.1. Evolución del nivel de Desempleo años 1991-1994
 - 3.2. Población desocupada por Región

E. COMPOSICION DE LA PRODUCTIVIDAD MEDIA

1. Productividad Media Total
2. Productividad Media Sectorial
3. Estructura de la Productividad Media Sectorial

F. CAPACIDAD FINANCIERA POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA

p 20

1. Agricultura, Silvicultura, Caza y Pesca
2. Explotación de Minas y Canteras
3. Industrias Manufactureras
4. Construcción
5. Comercio al por mayor y al menor, Restaurante y Hoteles
6. Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones
7. Establecimientos Financieros, Seguros y Bienes Inmuebles
8. Servicios Comunales, Sociales y Personales
9. Electricidad, Gas y Agua

CAPITULO II

NIVELES DE SALARIO EN PANAMA

p 37

A. LOS NIVELES DE SALARIO A NIVEL MACROECONOMICO

1. SALARIOS TOTALES A PRECIOS CORRIENTES
2. SALARIOS TOTALES A PRECIOS CONSTANTES
3. ASALARIADOS PRIVADOS POR SALARIOS MEDIOS SEGUN RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA

B. SALARIO MINIMO EN PANAMA

1. CANASTA BASICA DE ALIMENTOS

42-

- A. Construcción de la Canasta
- B. Valoración de la Canasta

2. NIVELES DE POBREZA EN LA SOCIEDAD PANAMENA
3. EVOLUCION DE LOS SALARIOS MINIMOS REALES DURANTE EL PERIODO 1991-1994

46

- 3.1 Crecimiento en los Niveles de Precio
- 3.2 El Salario Mínimo y su relación con los precios
- 3.3 Salario Mínimo Regional
- 3.4 El Salario Mínimo por Actividad Económica

CAPITULO III

CONCLUSIONES Y CONSIDERACIONES GENERALES

- A. CONCLUSIONES
- B. CONSIDERACIONES GENERALES

INDICE DE CUADROS

1. Producto Interno Bruto a precios de Mercado, según división de Actividad Económica 1990-1994.
2. Variación Porcentual del Producto Interno Bruto a precios de 1970, 1990, 1994.
3. Producto Interno Bruto, Ingreso Nacional disponible, per capital, Formación Bruta de Capital, Coeficiente de Inversión años 1990-1994.
4. Composición de la Formación Bruta de Capital, según Sector y Tipo de Bienes, 1990-1993.
5. Población de 15 años y más de edad por condición de Actividad Económica años 1991-1994.
6. Estructura de la Ocupación, según categoría 1991-1994.
7. PEA por Ocupación y Desocupación 1991-1994.
8. Tasa de Participación de Ocupación y Desocupación porcentual 1991-1994.
9. Empleo, PIB, Productividad Media por Actividad Económica 1991-1994.
10. Composición Sectorial de la Productividad Media 1991-1994.
11. Evolución, Empleo, PIB, Productividad Media (Variación Porcentual Anual).
12. Número de Empresa según tramo de Utilidad Neta, según rama de Actividad Económica años 1991-1993.
13. Grado de Endeudamiento, Rendimiento de la Inversión, Retorno del Patrimonio y Relación de Salarios/Costos.
14. Distribución de las empresas por Rama de Actividad Económica y Tipo de Utilidad año 1994.
15. Número de Empresas, según tipo y tramo de Utilidad años 1990-1994.
16. Participación Porcentual de las Empresas que reflejan Utilidad Neta Positiva años 1990-1994.
17. Tramo de Utilidad Neta, Grado de Endeudamiento, Rendimiento de la Inversión, Retorno del Patrimonio, Relación Salarios/Costos año 1994.

18. Evolución de las Remuneraciones a Valores Corrientes y Poder de Compra años 1990-1993.
19. Evolución del PIB y la Renta de Factores Interiores Interrelacionados años 1990-1993.
20. Asalariados Privados por Salarios Medios, según rama de Actividad Económica.
21. Costo Diario y Mensual de la Canasta Básica Familiar de Alimentos, para la ciudad de Panamá años 1990-1994.
22. Costo Promedio Anual de la Canasta Básica de Alimentos años 1989-1994.
23. Costo Mensual de la Canasta Básica de Alimentos enero 1994 a junio 1995.
24. Índice de Precios al Consumidor y Variación Porcentual anual 1989-1994.
25. Variación Porcentual del Índice de Precios al Consumidor 1991-1995.
26. Índice de Precios al Consumidor en la Ciudad de Panamá, según grupo y subgrupo de Bienes y Servicios 1993-1994.
27. Índice de Precios al Consumidor según Grupo años 1990-1994.
28. Evolución Nominal y Real del Salario Mínimo General por Región años 1990-1992.
29. Evolución Nominal y Real del Salario Mínimo General por Región años 1993-1994.
30. Evolución del Salario Mínimo por Actividad Económica años 1980- 1982-1993.
31. Evolución Nacional y Real de las Tasas de Salarios por hora año 1991-1993.
32. Evolución del Sueldo Medio Mensual según sector en términos nominal y real años 1991-1993.

A. EVOLUCION DE LA ECONOMIA

I. Período 1991-1994

Pasada la crisis político-económica por la que atravesó el país al final de la década de los 80, la economía presenta una recuperación que se inicia en el año 1990, con un crecimiento económico de 4.6%, logrando su máximo crecimiento en 1991 con 9.6%, para luego comenzar a declinar en los años posteriores, llegando a un 4.7% en el año 1994. El extraordinario crecimiento obtenido durante este período alcanzó los niveles de producción de antes de la crisis o sea los niveles alcanzados en el año 1987, los cuales se logran en el año 1992 en cuanto a la producción total y en el año 1994 para el per-cápita.

Es de notar que el ritmo de crecimiento económico va perdiendo dinamismo, lo cual es producto de la no adecuación del modelo de producción a las necesidades requeridas. En efecto el proteccionismo imperante en nuestra economía constituyen una barrera difícil de salvar para lograr que la economía crezca a niveles deseados.

Esta situación produce grandes desequilibrios sociales en la población como es el caso de los precios de los artículos de primera necesidad, los cuales al estar protegidos contra la libre competencia resultan ser elevados, produciéndose la presión por parte de los asalariados al exigir aumentos para poder cubrir sus necesidades.

Las Ramas de Actividad Económica que más contribuyeron a la recuperación son: Construcción, Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones (Zona Libre de Colón) y Establecimientos Financieros, Seguros, Bienes Inmuebles y Servicios a las Empresas (Banca). Como se puede apreciar, salvo la Construcción, son las ramas que están ligadas al sector externo las que producen principalmente el crecimiento, lo cual es indicativo de que con el modelo actual la Demanda Interna está casi saturada, por lo que es de imperante necesidad que se adopte un modelo de crecimiento con economía abierta.

B. EVOLUCION DEL PRODUCTO POR SECTOR

1. AGRICULTURA, SILVICULTURA, CAZA Y PESCA.

1.1 Período 1991-1994

Para el período 1991-94, el Sector Agropecuario refleja un comportamiento disímil, el cual es producto de diferentes factores que se conjugaron en dicho período y entre los cuales tenemos la cuota impuesta al Banano por la Comunidad Europea, las Exportaciones de carne de ganado vacuno a México que luego fueron paralizadas por la puesta en ejecución de un arancel de importación.

La Agricultura creció en el año 1992 en 5.8%, para luego disminuir su producción en 0.2%, provocada por la situación creada por la Comunidad Europea, y se recupera en el año 1994, al crecer en 3.9%, después de conseguirse mercados alternativos para el Banano.

La Ganadería, presentó un comportamiento parecido al de la Agricultura; siendo el arancel impuesto por México, en 1993, a las importaciones de carne de ganado vacuno las que provocan el descenso en el crecimiento. En 1994 el sector recupera levemente el crecimiento, debido a una mayor producción de la carne avícola, al diversificarse los productos que utilizan este tipo de carne.

En cuanto a la pesca, el comportamiento de la actividad se ha visto favorecido por una mejor planificación del recurso mediante una aplicación más consona con la realidad de la vida, lo que ha proporcionado un aumento del tamaño de las especies.

2. INDUSTRIA MANUFACTURERA

2.1 Período 1991-94

La Industria Manufacturera es la actividad económica que más guarda relación con el modelo económico (sustitución de Importaciones), pero su desempeño en este período ha sido de desaceleración en su crecimiento. Hay que aclarar que más del 45% de la Producción Industrial esta dedicada a alimentos y bebidas lo cual indica que la producción de ésta es casi exclusiva para cubrir la demanda interna. Además, no se puede exportar por altos costos, por lo que su crecimiento esta supeditado al crecimiento de la población. Del resto, la producción de materiales de construcción tuvo un fuerte impulso en los primeros dos años para luego descender al disminuir la demanda.

3. CONSTRUCCION

3.1 Período 1991-94

La Construcción presentó una recuperación extraordinaria para los años 1991 (117.0%) y 1992 (55.4%) para luego desacelerarse en 1993 (31.5%) y 1994 (6.5%); esta situación es provocada por haberse cubierto la demanda, la cual principalmente estaba dirigida a las familias de ingresos medios hacia arriba y a la creación de varios centros comerciales.

4. COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR; RESTAURANTES Y HOTELES

4.1 Período 1991-94

La recuperación de la economía afectó favorablemente a este sector al incrementarse el consumo privado, ayudado por el crédito al consumo y lograrse un clima bastante tranquilo, con lo cual se recuperaba el consumo de artículos de uso no estrictamente necesario.

El comercio al por mayor registró crecimientos estables en el período alrededor del 5%, mientras el comercio al por menor y los Restaurantes y Hoteles, en los primeros años presentaron crecimientos extraordinarios para luego disminuir posteriormente.

5. TRANSPORTE, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES

5.1 Período 1991-94

En cuanto a este sector la Zona Libre de Colón, la Comisión del Canal y el Oleoducto representan más del 70% de la producción, siendo la Zona Libre su motor de crecimiento principal y uno de los principales en la economía en su conjunto.

El desempeño de este sector se caracteriza por sub-sectores con mucho dinamismo (Zona Libre de Colón) y por otros, que no solamente perdieron dinamismo (Oleoducto), sino que presentaron pérdida en la actividad y cuyo comportamiento en el período ha sido muy disparejo por esta situación. La Zona Libre de Colón, con su gran participación en el total del sector (35.8%) ha sido el sub-sector clave con el crecimiento obtenido en el período; mientras que el Oleoducto actividad clave en la Década de los 80, ha visto disminuido su desempeño por la apertura del Oleoducto de Texas y por un aumento de la actividad económica de la zona oeste de los Estados Unidos, lo cual aumentó la necesidad de esa área por petróleo.

6. OTROS SECTORES

6.1 Período 1991-94

El sector Explotación de Minas y Canteras, por su relación de dependencia directa con la construcción, su comportamiento está muy ligado; por lo que su dinamismo ha disminuido.

Los Servicios Comunales, Sociales y Personales han mantenido un ritmo disímil en el período con tasas superiores al 4%.

El sector Establecimientos Financieros, Seguros, Bienes Inmuebles y Servicios prestados a las Empresas, presentó en el período un crecimiento más o menos estable, con fluctuaciones desde 7.8% a 6.0%. Sus principales motores han sido la Banca con fluctuaciones de 20.2% a 8.2%; otros Establecimientos Financieros con 16.9% a 9.9% y Seguros que presentó fluctuaciones de 26.3% a 6.9%.

C. LOS NIVELES DE INVERSION DURANTE EL PERIODO 1991-95:

Durante 1990, luego de la crisis que afectó al país durante algo más de dos años, la economía panameña comenzó a recuperarse, creciendo en 4.6% en términos reales.

Este crecimiento de la actividad económica provino principalmente del incremento de la inversión en reposición tanto de inventario como de maquinaria y equipo. Contribuyó a esta reactivación económica, también, la expansión de las exportaciones de bienes y servicios y el aumento del consumo privado.

Durante el período de 1991-93, la formación bruta de capital en términos reales registró un aumento de 76.5% al pasar de B/.344.3 millones a B/.607.6 millones. Este aumento se fundamenta en la reactivación de la inversión privada en capital fijo, la cual en dicho período creció en 92.5%, a diferencia del comportamiento registrado por la inversión pública que tuvo tan solo un crecimiento de 48.5%, comparable con los niveles existentes en 1991. En este mismo período, se observan fluctuaciones en los niveles de inversión. Sobre el particular, se advierte para 1992 un incremento del orden de 41.4%; no obstante para 1993 este crecimiento en términos relativos fue de 24.8%.

AÑO 1991:

El Presupuesto de Inversiones del sector público (al 30 de junio de 1991), registró en su conjunto una ejecución presupuestaria del 52.0% de acuerdo con los compromisos registrados por las entidades ejecutoras en relación a las asignaciones modificadas a la fecha.

Entre las entidades que se destacan por su dinamismo relativo en cuanto a nivel de compromisos tenemos a: IRHE B/.28.8 millones, el MOP con B/.22.3 millones y el INTEL con B/.9.1 millones.

Esta inversión fue dirigida con mayor énfasis a la adquisición de maquinaria y equipo de producción, de transporte, planta generadora de electricidad, construcción de apartamentos e infraestructura en el área del Chorrillo, la construcción de subterráneos para plantas de comunicación telefónica en el área metropolitana y regional, y para la adquisición de teléfonos públicos.

Durante 1991, la formación bruta de capital mantuvo una evolución muy parecida a la que se verificó en 1990, cuando más del 80% de la inversión fue realizada por el sector privado.

Estos recursos se canalizaron hacia inversiones en bienes de capital con una participación del 60.9% y el 33% a construcciones. En el caso del sector público, un 30.0% se destinó a bienes de capital, mientras que el 61.2% de la inversión se realizó en construcciones.

En términos absolutos, para 1991 la inversión total ascendió a B/.344.3 millones, distribuidos en B/.58.8 millones del sector público y B/.285.5 millones del sector privado.

La economía panameña medida en términos del producto interno bruto (9.6%), continuó su recuperación presentando un significativo incremento en los diferentes sectores económicos. La tasa nacional de desocupación inicia su descenso cuando registró el 16.0% para 1991, después de mantener durante la crisis, una tasa sostenida de desocupación de 16.3%.

AÑO 1992:

El desempeño mostrado por la actividad económica en el transcurso del año 1992, reflejan la continuación del proceso de recuperación de la economía panameña al generar un crecimiento del producto interno bruto en términos reales de 8.5% con respecto al año 1991.

Esta tasa de crecimiento a pesar de ser menor al año anterior, es el resultado de un mayor estímulo a la inversión del sector público como del privado, a través de las facilidades de préstamos otorgados por el sistema bancario nacional, el aumento en las exportaciones no tradicionales, la política fiscal de rebaja arancelaria a la importación y las leyes de exoneración de impuestos de inmuebles en el sector de la construcción.

El Presupuesto de Inversiones Públicas Modificado al 31 de diciembre de 1992, ascendió a B/.656.4 millones, de los cuales B/.531.8 millones corresponden al sector público no-financiero y B/.124.6 millones al sector financiero.

En relación a la ejecución, se observa que el sector público en su conjunto realizó compromisos de inversiones por un monto de B/.480.7 millones que comparado con el monto autorizado para el mismo período representa un nivel de ejecución de 73.2%.

De los compromisos de inversión B/.398.0 millones fueron realizados por el sector público no-financiero, logrando así el 74.8% de su ejecución. Dentro de este sector, cabe señalar que las Instituciones del Gobierno Central comprometieron B/.141.7 millones, mientras que el sector Descentralizado comprometió B/.256.3 millones, registrándose niveles relativos de ejecución de 35.6% y 64.4%, respectivamente.

El sector financiero por su parte concedió préstamos al sector privado, para actividades productivas en los sectores agropecuarios e industriales, así como para la construcción y adquisición de viviendas por un monto de B/.112.0 millones, lo cual representa un 89.9% de ejecución en relación con la asignación modificada.

Durante este año, la formación bruta de capital fue de B/.486.7 millones, de los cuales se invirtieron en bienes de capital fijo B/.451.1 millones. Por su importancia relativa el 55.6% correspondió a bienes de capital, mientras que el 44.4% fue invertido en construcciones.

De la inversión total, B/.403.6 millones fueron inversiones realizadas por el sector privado y B/.83.1 millones por el Estado.

El incremento de 41.4% que se dió en 1992 con respecto a 1991, se sustenta en el aumento de la inversión privada, específicamente en maquinaria y equipo y en la construcción de edificios. En este año la participación del sector privado, en el total de la formación bruta de capital, representó el 82.9%, correspondiéndole al sector público el 17.1%.

A pesar de que la economía en su proceso de recuperación ha tenido un crecimiento menor al del año anterior, la actividad económica ha generado una disminución en la tasa de desocupación nacional, que para 1992 fue de 14.7% frente a 16.0% la registrada en 1991. Cabe indicar que el sector de mayor generación de empleo ha sido la industria de la construcción.

AÑO 1993:

Para el período fiscal que correspondió al año 1993, el Presupuesto de Inversiones Públicas Modificado ascendió a B/.741.1 millones, de los cuales fueron asignado a las Instituciones del Gobierno Central B/.295.1 millones, mientras que a las Instituciones Descentralizadas les correspondió el monto de B/.446.0 millones, lo que representa el 39.8% y 60.2% del Presupuesto de Inversiones respectivamente.

De los recursos asignados, al 31 de diciembre de 1993 fueron comprometidos B/.495.8 millones es decir el 66.9%. Los sectores que registraron mayor grado relativo de ejecución fueron Telecomunicaciones (94.2%), Energía (75.5%), Transporte (66.6%), Vivienda (63.6%), Educación (63.5%) y Salud (59.7%).

En 1993 la formación bruta de capital logró crecer en 25% con relación al año anterior. Del total de la inversión realizada el 86.1% correspondió al sector privado y 13.9% al sector público. En este año se registró, en términos relativos, el más bajo nivel de inversión por parte del sector público.

Para este año, la inversión privada total alcanzó un volumen de B/.523.0 millones, de los cuales el 57.6% fue dirigido a inversión en bienes de capital y el 40.7% a construcción.

La economía panameña registró para 1993, un crecimiento de 5.4% en términos reales, inferior al crecimiento logrado en 1992, esto significó que importantes sectores de la economía registrarán altas tasas de crecimiento. Gracias a la normalización de la actividad económica alcanzada, la tasa nacional de desocupación descendió por segundo año consecutivo.

La revisión de los indicadores de la ocupación, reflejan una tasa de desocupación de 12.9% para el año 1993. No obstante la disminución con respecto al año anterior, esta proporción de desempleados de la población económicamente activa alcanzó niveles superiores a los 121 mil desocupados, rebasando la media histórica anterior a la crisis y a la tasa máxima alcanzada durante este período.

En resumen tenemos que durante 1991 a 1993 el producto interno bruto creció en términos reales en 14.4%, al pasar de B/.2,039.4 millones en 1991 a B/.2,332.3 millones en 1993. Mantuvo un crecimiento sostenido durante los años 1991 y 1992 como consecuencia del proceso de reactivación económica generado posterior a la crisis.

Sin embargo, esta medición periódica de la actividad económica, registró para el año 1993 un crecimiento del PIB de 5.4% con respecto al año 1992. De acuerdo con datos preliminares de la Dirección de Estadística y Censo de la Contraloría General, la economía panameña registró para 1994 un crecimiento de 4.7%, lo cual refleja una desaceleración del auge progresivo que dió inicio a partir de 1990.

En los primeros cuatro años de la década de 1990, la formación bruta de capital acumulada alcanzó los B/.1,747.8 millones. Durante este período el sector privado realizó grandes inversiones en bienes de capital, especialmente en maquinarias y otros equipos, equipo de transporte y comunicaciones; así como en la construcción que ha experimentado un gran dinamismo durante el período.

La inversión aumentó durante el período a una tasa promedio anual de 26%. El aumento registrado en los niveles de inversión durante los primeros años de la década de 1990, se reflejó de igual forma en el "coeficiente de inversión" (formación bruta de capital/producto interno bruto). Al respecto se tiene que mientras en 1990 el coeficiente de inversión ascendió a 16.6%, para 1993 este había logrado niveles superiores al 26.0%, mostrando un aumento en el coeficiente de 57.2% durante ese lapso de tiempo; lo que demuestra el notable incremento en la inversión.

Este coeficiente es un indicador muy importante en virtud de la relación existente entre la inversión, el producto interno bruto y el empleo. Durante el período 1990-93 el coeficiente de inversión promedio fue de 20.4% y el crecimiento promedio del P.I.B. para ese mismo período fue de 7.03%. Estos indicadores están muy distantes de los niveles de inversión existentes en 1989, cuando el P.I.B. registró un decrecimiento de 0.4% y el coeficiente de inversión fue de 4.2%.

La dinámica de la actividad económica produjo una marcada disminución de la tasa de desocupación al pasar de 16.0% en 1991 a 12.9% en 1993, con lo cual aumentó el nivel de ocupación en 3.1 por ciento durante el período.

Se ha considerado el siguiente período como tal, en vista de que no se dispone de cifras oficiales sobre la formación bruta de capital, en consecuencia se ha utilizado para los propósitos datos de algunos indicadores económicos estimados que proporciona el documento "Reporte Económico", cuya fuente han sido la Contraloría General de la República, INDESA, CEECAM.

AÑO 1994:

El Presupuesto de Inversiones Públicas Modificado al 31 de diciembre de 1994 era de B/.790.2 millones, de los cuales les correspondió a las Instituciones del Gobierno Central la asignación de B/.209.8 millones (26.6%), y para las Entidades Descentralizadas B/.580.4 millones (73.4%).

Para este período fueron comprometidos B/.560.0 millones o sea el 71% del monto asignado al 31 de diciembre de 1994. Se registró para el mismo período una mayor ejecución en los sectores Comercio, Industria y Turismo (99.5%), Agropecuario (86.4%), Energía (84.6%), Telecomunicaciones (76.7%), Educación (75.9%), Salud (68.7%) y Vivienda (56.3%).

Durante 1994, la economía registró un crecimiento en el producto interno bruto, en términos reales de 4.7%, que al compararse con los resultados de la recuperación económica iniciada a partir de 1990, refleja una desaceleración en el comportamiento de las actividades económicas.

AÑO 1995:

Al 31 de marzo de 1995 el Presupuesto de Inversiones Público Modificado asciende a un monto de B/.923.9 millones. Los recursos asignados al I Trimestre suman B/.485.2 millones, de los cuales fueron comprometidos durante el mismo período B/.88.6 millones o sea 18.3%.

Los sectores que a la fecha han registrado un mayor porcentaje de ejecución fueron: Comercio, Industrias y Turismo (124.5%), Agropecuarias (62.8%), Educación (29.3%), Vivienda (28.6%), Transporte (26.4%), Energía (3.9%), Salud (3.4%), Telecomunicaciones (1.5%).

Las estimaciones logradas por nuestras fuentes indican que para 1995, el producto interno bruto crecerá en 4.0%, es decir al pasar de B/.2,441.9 millones en 1994 a B/.2,539.5 millones la estimada en 1995. De acuerdo con las estimaciones la población desocupada superará los 132 mil desocupados, esto es que se esperará tasa de desocupación con niveles que oscilen entre el 13.0% y 13.4%.

En resumen podemos indicar que durante los años 1994-1995, el producto interno bruto ha mantenido una tasa de crecimiento con tendencia decreciente. Esta desaceleración se hace manifiesta a partir del año 1993, cuando la tasa de crecimiento fue de 5.4% comparada con el año anterior. Para 1994 el producto interno bruto desciende a 4.7%, finalmente concluiría el período de acuerdo con las estimaciones ya señaladas con una tasa de 3.9% en 1995.

D. SITUACION OCUPACIONAL Y EL PROBLEMA DEL DESEMPLEO

1. Población Económicamente Activa (P.E.A)

Entre 1991 y 1994 la población económicamente activa pasa de 851,098 a 968,818 personas, lo cual muestra un incremento absoluto durante el período analizado en 115,520, reflejando en términos relativos, un crecimiento de 13.6% en el período, lo cual ha incidido que la tasa de participación se incremente igualmente a 60.6%.

Esta tasa de participación es la más alta registrada desde 1972, esto se debe a que si bien el crecimiento de la tasa de participación se debió a lo anteriormente señalado, hay que considerar que la PEA se incrementó a un ritmo más acelerado que la población en edad de trabajar, ocasionando por consiguiente que la tasa de participación se elevara.

Para el período 1991-1992 la PEA aumenta en términos absolutos en 64,822 personas, al año siguiente el incremento es de 24,383; aumentando para 1994 en 26,315 personas respecto al año anterior.

El año que presenta mayor incremento, se debió a la participación de personas entre 20 y 29 años que de 67.9% en 1991, se elevan a 71.4% para 1992, también podemos mencionar el aumento de las personas de 50 a 59 años en 4.1%, lo cual puede ser el resultado de la eliminación de las jubilaciones anticipadas por la Caja de Seguro Social.

Las encuestas de hogares nos indican que la región metropolitana concentra un alto porcentaje de la PEA, en 1991 y 1992 representa 59.6% y 59.8% respectivamente; elevándose en 1993 a 60.8% y siguiendo la tendencia creciente para 1994 al alcanzar la magnitud de 61.4%. En términos absolutos el crecimiento es de 86,565 personas en el período 1991-1994 lo cual representa un aumento porcentual de 17%.

La población económicamente activa es la porción de la PET que realiza un trabajo económico o intenta activamente hacerlo es decir está vinculado al mercado de trabajo. En otras palabras la PEA es la suma de los que tienen un empleo u ocupación (ocupados) y los que buscan trabajo (desocupados).

Para 1993 la región metropolitana fue responsable del 96.5% casi el 100% del crecimiento de la PEA, reduciendo esta participación en 1994 a 84.4% pero representado todavía un porcentaje elevado del incremento de la PEA, situación provocada en parte por el proceso migratorio que puede estar dándose en el área rural a la urbana, como también a la escasa dinámica de creación de puestos de trabajo en el resto de la República.

2. Población ocupada en el período 1991-1994

2.1 Niveles y tasas de ocupación

La población ocupada para el período 1991-94, muestra tendencia creciente, en 1991 la constituían 715,144 ocupados y para 1994 se incrementaron a 833,292 es decir un aumento de 118,148 ocupados. Durante el período 1991-92 se crearon 68,421 fuentes de empleo, al año siguiente 34,018, decreciendo el ritmo ascendente para 1994, ya que solamente 17,709 personas se colocan en el mercado de trabajo.

Situación alarmante ya que de seguir este comportamiento, esto exigirá mayores esfuerzos para aumentar el nivel de ocupados en el país.

El desempeño de la economía en relación a la generación de nuevos puestos de trabajo, se considera aceptable respecto a los últimos años de la década de 1980, aunque todavía insuficiente, porque el desempleo abierto en la actualidad presenta dimensiones preocupantes.

Para los años 1991-93 la creación de nuevos puestos de trabajo, excedió el crecimiento de la PEA, pero para 1993-1994 el crecimiento de la misma resultó superior al nivel de ocupados, lo cual refleja en el incremento de la tasa de desempleo.

La región metropolitana representa en 1992 el 61% de nuevos puestos generados, para los años subsiguientes se eleva la representatividad a 89% y 99% respectivamente.

En el período 1991-1992 el resto de la república genera 23,308 empleo, pero resulta preocupante que en los años siguientes se crean 3,692 puestos de trabajo y aún más dramático, que esta región aporta a la población ocupada solamente 124 empleos para 1994 respecto al año anterior; si bien es cierto que crecieron los asalariados en 10,948 personas, ésto fue acompañado de una disminución de 10,822 cuentas propias y trabajador familiar.

2.2 Población ocupada según Sector

El sector gobierno en el período 1991-1994 incrementó su participación en 17,558 nuevos puestos, lo que representa un 12% de aumento. El año 1994 es que registra mayor incremento en 6,993 empleados, respecto al año anterior.

En relación al sector privado se crean 93,182 empleos que en términos relativos es de 31.7% pero al analizar el comportamiento anual se refleja la siguiente tendencia: 1991-1992 crece en 18.3% al año siguiente disminuye a 10.7% y para el último año en análisis la tendencia de incremento es de 5.2%.

La Comisión del Canal presenta un leve crecimiento de 2,396 puestos de trabajo.

El servicio doméstico incrementó su participación en 10,930 personas.

Respecto a los ocupados por cuenta propia y patrono, después de haber incrementado a 3.5% en 1992, respecto al año anterior, presenta tendencia decreciente en los años siguientes en 4,996 personas, al igual que el trabajador familiar fue disminuyendo en el período 1991-1994 en 8,882 personas lo cual representa 23.8%. Esto puede haber sido motivo en parte, por el aumento de ocupados en el sector del gobierno y empresa privada.

2.3 Población ocupada por rama de Actividad Económica

El sector terciario de la población ocupada de la economía concentra para 1991 el 58.3% de los ocupados, se incrementa a 61.8% en 1994, esto se debe en parte, por el aumento de ocupados que registra la actividad de comercio al por menor.

Respecto al sector primario, éste reduce su participación en el período analizado en 28,680 puestos de trabajo, es decir un 14.6%, situación afectada en parte por la disminución de 33,400 empleos en la actividad de agricultura, que puede haber sido ocasionada por causas como utilización de tecnología, falta de crédito, falta de tierra fértil, etc.

Las actividades económicas que señalan mayor participación en la creación de empleo en el período 1991-1994 son: comercio (30%), construcción (22.5%), industrias manufactureras (18%) y hogares privados con servicio doméstico (11%).

3. Situación del Desempleo

3.1 Evolución del nivel del Desempleo años 1991-94

El grado de la subutilización de la mano de obra, adquiere dimensiones dramáticas durante la crisis de 1988-1989, donde se registran las tasas de desempleo abierto más alto en la historia de la República (16.3%) por dos años consecutivos y todavía para 1991 la desocupación representa 16.1%.

A partir de 1992, las encuestas de hogares evidencia la tendencia decreciente hasta representar un 13.8% para 1994, de acuerdo al documento de trabajo No.3 de la O.I.T. "El Desafío de Empleo en América Latina y el Caribe", Panamá tiene conjuntamente con Argentina las tasas de desempleo más altas en la región.

Para 1991 los carentes de trabajo totalizan 135,952 personas y la tasa de desocupación de 16%, al año siguiente la misma disminuye en 1,599 personas, decreciendo la tasa a 14.7%, para 1993 existían 124,718 desempleados es decir, 9,635 menos desocupados y la tasa de este año desciende a 13.3%, lo cual representa el nivel más bajo desde 1988, pero la misma es superior a la existente anterior a la crisis económica.

Para 1994 el comportamiento de la desocupación varía respecto al año anterior, pues las personas sin empleo se incrementan en 8,606 representando un 6.9% de aumento, lo cual conlleva a elevar la tasa de desempleo a 13.8%.

3.2 Población desocupada por Región

El desempleo en la región metropolitana para 1991 en términos absolutos, representan 98,114 personas, disminuyendo al año siguiente en 2,292 (2.3%), para 1993 contenía la tendencia decreciente en 89,031 desempleados, la cifra más baja en los últimos años, pero de acuerdo a datos preliminares de la encuesta de hogares de 1994, se registra incremento en 4,624, lo cual nos señala una cifra de 133,324 personas que no lograron insertarse en el mercado laboral. La región metropolitana es responsable del 70% del total de desempleados.

Para el resto del país la desocupación en 1992 registra un aumento de 1.8% en relación al año anterior, la situación para 1993 presenta una disminución de 2,844 desempleados, pero esta tendencia favorable del año anterior, es frenada en 1994 por el aumento de 11.1% de desocupados.

Las actividades económicas donde se presentan tendencias crecientes de desempleados en el período 1991-1994 son las siguientes: agricultura, ganadería, caza y silvicultura (32.1%), construcción 26.2%, industria manufacturera 13.7%.

E. COMPOSICION DE LA PRODUCTIVIDAD MEDIA

La medición periódica de la actividad económica de una nación se realiza en parte, a través de la producción total de bienes y servicios que la economía total y los distintos sectores o ramas de actividad económicas aportan al PIB y del empleo generado por las mismas.

Al relacionar ambas variables, refiriéndonos al PIB y al empleo, obtenemos coeficientes que indican la eficiencia en que se está desarrollando el recurso humano empleado para generar bienes y servicios.

Teniendo en cuenta que las fuentes de crecimiento de la economía en función de la producción están relacionadas con el crecimiento de los factores (trabajo y capital) y el perfeccionamiento de la eficiencia técnica, llámese a ésta mejoras de la productividad o progreso técnico, tenemos a bien aclarar que la productividad del trabajo (empleo, recurso humano empleado) crece, por supuesto, como resultado del progreso técnico y del crecimiento del capital.

El progreso técnico o crecimiento de la productividad total de los factores involucra nueva tecnología, nuevo estilo de gestión gerencial y organizacional, el progreso de los conocimientos técnicos lo cual implica la investigación, educación y formación profesional.

1. EVOLUCION DE LA PRODUCTIVIDAD MEDIA TOTAL EN EL PERIODO 1991-1994

Se caracteriza este cuatrienio por un crecimiento de la productividad de la economía en un limitado 0.9% anual. Mientras que la productividad para 1991 ascendía a B/.2851.7 por persona ocupada, ésta se incrementó para 1994 en B/.2930.4, lo que indica que en este último año las actividades económicas se desarrollaron con un nivel de eficiencia de 2.8% por encima de los niveles existentes en 1991.

Cabe destacar que la variación porcentual más favorable se presenta en 1994, con respecto a 1993, en donde se obtiene una variación de 2.4%, lo que representa en términos reales el nivel mayor registrado en el período de estudio, debido a que el crecimiento del PIB duplicó el generado por el empleo.

2. EVOLUCION DE LA PRODUCTIVIDAD MEDIA SECTORIAL EN EL PERIODO 1991-1994

Tenemos que para 1994 las actividades económicas que se desarrollaron con niveles de eficiencia superiores a 1991 son: Agricultura, Silvicultura, Caza y Pesca (31.7%), Construcción (7.4%) y Electricidad, Gas y Agua (.8%).

No obstante, las actividades que presentaron niveles de eficiencia por debajo de los existentes en 1991 son: Explotación de Minas y Canteras (27.9%), Establecimientos Financieros, Seguros Bienes Inmuebles y Servicios Prestados a las Empresas (21%), Servicios Comunales, Sociales, Personales, Gubernamentales y Domésticos (7.9%), Industrias Manufactureras (7.8%), Comercio al por Mayor y por Menor, Restaurantes y Hoteles (6.2%) y Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones (2.1%).

3. EVOLUCION DE LA ESTRUCTURA DE LA PRODUCTIVIDAD MEDIA SECTORIAL, EN EL PERIODO 1991-1994

Definimos la estructura de la productividad media sectorial como la eficiencia que presentan los sectores productivos en relación a la eficiencia desarrollada por la economía total. A continuación detallamos el desempeño de la misma como sigue:

1. AGRICULTURA, SILVICULTURA, CAZA Y PESCA:

La participación de este sector registra los más bajos niveles de productividad en comparación con la economía total. Para 1991 la eficiencia de esta rama era de 39.7% respecto a la eficiencia nacional, sin embargo en 1994 la misma aumentó en 27.9%, el cual resulta ser el incremento más alto registrado respecto al resto de los sectores. Se colige que este sector a pesar de su baja participación con la economía nacional, desarrolló durante el período niveles de eficiencia (31.7%) superiores a la eficiencia de la economía (2.8%).

Estos niveles de eficiencia se derivan de un crecimiento del PIB (11.5%) acompañado desventajosamente por una disminución del empleo (15.3%) el cual está constituido en su mayor parte por agricultores, ganaderos, pescadores, cazadores, madereros y ocupaciones afines.

Podemos entonces suponer que hay un desplazamiento de este recurso humano el cual está abandonando esta actividad la cual generalmente es la que registra los salarios mínimos más bajos, y por otro lado, se puede estar generando un alto uso de tecnología para optimizar la producción, en donde la tendencia a importar bienes de capital ha ido en aumento, laborar más horas extras o aumentar la tasa de utilización de la maquinaria más allá de lo normal.

En relación a los rubros que tuvieron un desempeño favorable en el incremento del PIB, podemos mencionar: el banano (6.1%) gracias al esfuerzo realizado por los exportadores en colocar la fruta en el mercado internacional, a las condiciones climáticas favorables y la

ausencia de problemas laborales prolongados, muy a pesar de las restricciones comerciales y la caída de precios de la fruta; el arroz y el maíz tuvieron un crecimiento moderado (5.2%), favorece en gran medida el uso de semillas comerciales importadas que incluye variedades mejoradas y de buena calidad, el control oportuna de maleza, plagas y enfermedades; el frijol de bejuco con una notable recuperación (9.6%); el café desarrolló un leve incremento (2.8%).

Referente al subsector ganadería es muy notable el crecimiento del sacrificio del ganado porcino (30.5%) como consecuencia de su creciente industrialización y al incremento de la demanda por la carne fresca dado los precios a los cuales se vendían los cortes de otros tipos de carne.

El incremento de la avicultura como actividad de mayor dinamismo dada la diversidad de productos alimenticios que utilizan como materia prima la carne de pollo.

El subsector de la pesca desarrolló el incremento más significativo (34.2%) debido a la expansión en la captura de diversas especies para exportación, la entrada de capitales y tecnología para la reproducción en laboratorio (Aguadulce y Chame-Riande), la cría en ambientes controlados y la puesta en vigencia de controles gubernamentales para regular la actividad.

Lo que respecta a la silvicultura, su leve crecimiento (3.5%) se vió afectado por la demanda estacionaria de productos forestales por parte de la industria manufacturera.

2. EXPLOTACION DE MINAS Y CANTERAS:

Para el año 1991 la eficiencia de este sector estaba en 40.3% por encima de la eficiencia nacional, no obstante en 1994 la misma decreció en 1.6% por debajo de la productividad de la economía nacional.

Este leve decrecimiento fue acompañado por un crecimiento del PIB (86.7%) uno de los más altos y por el mayor incremento registrado del empleo (158.9%) refiriéndonos al año 1994 respecto a 1991, por lo que hace falta una mejor utilización de los recursos para superar esta deficiencia.

Contribuyó al crecimiento del PIB el incremento del sector construcción por la demanda de piedra, arena y otros minerales no metálicos al igual que el aumento de la actividad salinera.

3. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS

Este sector ha registrado niveles de eficiencia inferiores al de la economía total, en todo el cuatrienio. En 1991 este nivel estuvo 3.1% por debajo de la economía y para 1994 el mismo descendió en 13%.

Tenemos así que con un crecimiento del empleo de 31.1% sólo se logró un crecimiento del PIB en 20.9%.

Las industrias que reflejaron un mayor crecimiento fueron: industrias de cuero y productos sucedáneos de cuero y pieles, excepto calzados y otras prendas de vestir (100%); construcción de maquinaria (92.3%); aparatos, accesorios y suministros eléctricos; fabricación de otros productos minerales no metálicos (84%); fabricación de productos de caucho (86.7%); fabricación de vidrio y productos de vidrio (62.5%); industrias del tabaco (53.1%); imprentas, editoriales e industrias conexas (42.6%).

4. CONSTRUCCION

Este sector secundario de la economía presentó para 1991 un nivel de productividad de 98.5% respecto a la economía total, más sin embargo en 1994 logra alcanzar 102.9%, lo que significa un incremento de su eficiencia de 4.5% en relación a su participación con la eficiencia nacional.

Parte de este favorable indicador se puede derivar del aumento del valor de las construcciones, adiciones y reparaciones, particulares principalmente en el distrito de San Miguelito (146.9%) y el Distrito de Panamá (127.4%).

5. COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR Y RESTAURANTES Y HOTELES

Los niveles de productividad de este sector terciario respecto a la productividad nacional registra una de las participaciones más bajas, incluso por debajo del sector de industrias manufactureras.

En 1991, esta participación estuvo 39.2% por debajo de la economía y en 1994 disminuyó en 8.7%.

No obstante, el PIB generado por el comercio al por menor ha ido en aumento, registrando un crecimiento de 20.4% en comparación con el comercio al por mayor; y

los restaurantes y hoteles cuyo crecimiento en similitud alcanzó el 15%.

Sin embargo, no se están utilizando los recursos eficientemente ya que el crecimiento de la productividad media desempeñada es negativa, en su conjunto.

6. TRANSPORTE, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES

Generalmente, este sector registra tendencias superiores, la mayor, al relacionar su eficiencia con la productividad nacional promedio. Este sector es el único con un decrecimiento en sus niveles de eficiencia menos crítico (-2.1%) refiriéndonos al año 1994 respecto a 1991.

Entre los factores que incidieron favorablemente en el incremento del PIB podemos señalar el crecimiento del subsector comunicaciones (21.2%) y transporte y almacenamiento (17.5%).

Respecto al transporte terrestre, el incremento en el volumen de la carga transportada originado en sectores productivos como la agricultura tuvo como contraparte la disminución en el transporte de petróleo por el oleoducto transistmico.

El crecimiento del transporte por agua es producto del aumento del tonelaje registrado por los buques que utilizan el Canal de Panamá.

La Zona Libre de Colón aumentó sus actividades de almacenaje.

El crecimiento de Comunicaciones responde a la gran demanda de instalaciones telefónicas en nuevos hogares y negocios, así como el incremento en la importación de bienes de capital.

7. ESTABLECIMIENTOS FINANCIEROS, SEGUROS, BIENES INMUEBLES Y SERVICIOS PRESTADOS A LAS EMPRESAS

Registrando niveles de eficiencia estructuralmente superiores al registrado por la economía, este sector disminuyó su participación sectorial en el conjunto en 23.1%; dilatando aún más la tendencia negativa que ha reflejado el sector al disminuir su productividad media en -20.9%.

Señalamos que el incremento del Sector Bancario (53.2%) se manifiesta al aumentar el nivel de préstamos; la actividad de seguros crece (30.5%) influido por el proceso de fusión de empresas aseguradoras; los servicios prestados a las empresas aumentó (27.5%) asociado por el desempeño de las agencias publicitarias.

8. SERVICIOS COMUNALES, SOCIALES, PERSONALES, GUBERNAMENTALES Y DOMESTICOS

Con registros de eficiencia estructural inferiores a la economía en su conjunto y presentando un descenso de 10.4% para 1994, acompañado por una variación porcentual de la productividad media de -7.9%. No obstante, el crecimiento del PIB en la rama de servicios comunales, sociales y personales fue mayor (21.2%) que el presentado por los servicios gubernamentales (.31%) y los servicios domésticos (11.7%).

Los factores que incidieron en el crecimiento del PIB dentro de los servicios comunales, sociales y personales podemos mencionar el aumento de los servicios de saneamiento y similares (33.3%), los servicios personales y de los hogares, excluidos los servicios domésticos (22.9%), y los servicios de diversión, esparcimiento y culturales (21.9%), lo cual incluye instituciones importantes como la Lotería Nacional y el Hipódromo Presidente Remón.

9. ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA:

Los niveles de eficiencia de este sector presenta grados superiores al de la eficiencia de la economía nacional, teniendo en 1991 registrado un 193% superior a la economía en su conjunto y para 1994 un 187.5%. No obstante, se puede apreciar una ligera disminución de 1.9%.

Sin embargo, este sector es uno de los pocos que superó los niveles de eficiencia que tenía en el año 1991, en donde con un crecimiento del empleo de 10.9% logra incrementar el PIB en 11.8%.

Este incremento se ve reflejado en el crecimiento de la rama del agua (15.6%) por la demanda de los diferentes consumidores: comercio 45.6%, residencia 14.7%; industrias 5.2%.

F. CAPACIDAD FINANCIERA POR RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA

El análisis de la situación financiera de las empresas por rama de actividad económica, es uno de los principales elementos que consideramos en la revisión de los salarios mínimos, para demostrar si las empresas tienen capacidad financiera para absorber los posibles aumentos de dichos salarios, así como el impacto que tendrá el mismo como elemento básico de la estructura de costo de todo bien.

Para el diagnóstico en referencia, se elaboraron indicadores financieros de la empresa privada en la República para el periodo 1990-1993, para ocho actividades económicas, así como el número de empresas declarantes del impuesto sobre la renta que reflejaron rendimientos positivos (utilidades), para igual periodo.

Con esta información se pretende dar una idea sobre la capacidad económica y financiera de las empresas privadas por actividad económica.

Para tal efecto, presentamos cuatro indicadores financieros que miden el Grado de Endeudamiento, el Rendimiento de la Inversión, el Retorno de Capital o Patrimonio y la Relación Salario-Costo, de las empresas jurídicas declarantes, que determinan su desenvolvimiento financiero.

I. INDICADORES FINANCIEROS

GRADO DE ENDEUDAMIENTO (Pasivo Total/Activo Total)

Indica que parte del total de los recursos (activos) está comprometido con los acreedores (pasivo), es decir, señala el nivel de obligación de la empresa; mientras mayor sea el grado de endeudamiento menos probabilidad tendrá la empresa de pagar a sus acreedores con recursos propio

RENDIMIENTO DE LA INVERSION (Utilidad Neta/Activos)

También llamado "rendimiento de los activos" mide o establece la efectividad gerencial para producir utilidades con los activos disponibles.

RETORNO DEL PATRIMONIO O CAPITAL (Utilidad Neta/Patrimonio o Capital)

Es un indicador que interesa mucho a los accionistas o dueños, ya que establece el rendimiento del capital invertido. Indica si los riesgos ocurridos en la inversión de capital se compensan, por lo que tiende a compararse los resultados con el rendimiento que genera el mercado de valores y con el costo del dinero en estos mercados.

RELACION SALARIOS A COSTOS (Salarios/Costos Totales)

Indica el grado de participación de los salarios en el costo total. Un alto porcentaje indica un uso intensivo de mano de obra y un porcentaje bajo el alto grado de mecanización de la industria.

II. EMPRESAS DECLARANTES POR ACTIVIDAD Y TIPO DE UTILIDAD

Antes de iniciar el análisis sectorial, es importante destacar que en 1990, 1991, 1992 y 1993, habían 13,152, 11,771, 13,297 y 13,304, empresas declarantes del impuesto sobre la renta, persona jurídica, respectivamente.

Como se puede observar, en 1991 el total de empresas declarantes disminuyó en 1,381 o sea 10.5%. Sin embargo, en el año 1992, se incrementó el número de empresas declarantes en 1,526 o sea 13.0%, es decir, se volvió a los niveles de 1990. El año 1993 se mantuvo constante con respecto a 1992, ya que el número de empresas declarantes se incrementó solamente en 7.

De un total de 13,304 empresas declarantes en 1993, el 49.6% mostraron utilidades positivas (o mayor que cero), el 7.2% utilidad cero y el 43.2% reflejaron pérdidas.

Del cuadro en referencia, se observa que la tendencia porcentual del total de empresas declarantes que reflejan utilidad positiva, cero o negativa se mantienen en tres de los cuatro años en referencia, excepto el año 1991, que disminuyó en 6% en utilidad positiva.

También se destaca, que todas las ramas de actividad económica mantienen casi los mismos niveles de participación para los años 1992 y 1993. Los sectores de comercio al por mayor y menor y los establecimientos financieros y seguros, representaron el 72.3% y 72.6% del total, o sea, 9,612 y 9,665 empresas, respectivamente, para iguales años.

Igualmente se aprecia, que dentro de las diferentes ramas de actividades económicas, los distintos tipos de las utilidades reflejan similar comportamiento, para 1992 y 1993. También se observa que solamente un poco más de la mitad de los negocios dedicados a los sectores de manufactura, construcción, comercio y establecimientos financieros, mostraron utilidades positivas, contrarios al resto de los sectores donde más del 50% de las empresas reflejaron cero utilidad o pérdidas.

III. ANALISIS SECTORIAL SEGUN RAMA DE ACTIVIDAD ECONOMICA

El propósito de este diagnóstico es el de determinar la capacidad financiera de los negocios por ramas de actividad económica, es decir, su evaluación o comportamiento empresarial durante el período 1990-1993. Con este fin, hemos considerado los cuatro indicadores financieros antes señalados, los cuales sólo se refieren a las empresas que declararon utilidades positivas o mayores que cero.

1. AGRICULTURA, SILVICULTURA, CAZA Y PESCA

Como se observa, el número de empresas declarantes por tramos de utilidad durante el período de análisis, refleja una tendencia ciclica. Sin embargo, en 1992 reflejó un incremento de 88 empresas, o sea, el 81.9% con respecto a 1991, para determinar en 1993 con 141 empresas. Igualmente se destaca, que casi el 100% de las empresas se encuentran en el tramo de utilidad entre cero y B/.100,000.

1.1 GRADO DE ENDEUDAMIENTO

Para el tramo entre cero y B/.100,000 el grado de endeudamiento se incrementó en 1993 en 3.74%; de 81.32% en 1992 a 85.06% en 1993. Cabe señalar, que este indicador financiero desde 1990 es mayor de 80%, excepto, en 1991 que descendió a 77.42%.

Igualmente, se observa que para las empresas que se encuentran en el tramo entre B/.100,001 y B/.250,000, este indicador tiende a disminuir de 100% en 1991 a 57.4% en 1993.

En resumen se desprende, que el mayor grado de endeudamiento se encuentran en los tramos menores de B/.100,000.

1.2 RENDIMIENTO DE LA INVERSION

El rendimiento de los activos en promedio para el periodo en referencia es de 0.9275%, es decir, menos del 1% en el tramo de utilidad menor a B/.100,000. Solamente, en el año 1991, este rendimiento fue, mayor de 1% con 1.22%.

En el tramo de utilidades mayores de B/.100,000 hasta B/.250,000, se aprecia un rendimiento aceptable para esta actividad de 8.6%, para el periodo de 1991-1993.

1.3 RETORNO DEL PATRIMONIO

La rentabilidad del capital promedio osciló entre 4.11% y 6.15% para los años 1991 y 1993, mostrando una tendencia creciente, excepto 1992, cuando se reflejó una leve caída en el tramo de utilidades menores de B/.100,000.

Para el rango de utilidades mayores de B/.100,000 refleja una marcada distorsión en 1991, con rendimiento mayor a 2,500 por ciento, que pueda deberse a errores de registro o que el capital pagado de las empresas que se encuentran en este segmento, tenían un patrimonio pequeño en comparación a las utilidades que se dieron en ese año.

Para los años 1992 y 1993, presentan rendimientos significativos de 71% y 18.3%, respectivamente, pero con marcada diferencia de un año con otro, para igual tramo de utilidades.

1.4 RELACION, SALARIO/COSTOS

Como se puede apreciar la participación del costo de mano de obra en los costos totales de producción, para el tramo menor de B/.100,000 en el periodo 1990 a 1993, representan en promedio el 8.21%. También se destaca que a partir de 1991, esta relación refleja una tendencia descendente hasta llegar a representar el 7.3% del costo total en 1993. Sin embargo para los tramos de utilidad mayores a B/.100,000 este indicador es menor.

2. EXPLOTACION DE MINAS Y CANTERAS

La información de empresas declarantes en esta actividad es relativamente pequeña, ya que en 1990 eran cuatro (4) y en 1993 nueve (9); sin embargo, muestra un crecimiento sostenido.

Como se puede apreciar, en 1993 el 75% de las empresas declarantes se concentraban en el tramo de utilidades menores a B/.100,000. También se observa que para los años 1992 y 1993 hay una empresa que refleja utilidades mayores a B/.500,000.

2.1 GRADO DE ENDEUDAMIENTO

El nivel de endeudamiento de esta actividad demuestra una tendencia interesante, que a mayor nivel de utilidades, el grado de endeudamiento es menor, excepto, el tramo entre B/.250,000 y B/.500,000. Para 1993 este comportamiento no fue similar, ya que el grado de endeudamiento para los tramos de utilidades entre B/.100,000 y B/.250,000 fue del 67.5% versus los 60.2% para los tramos menores a B/.100,000.

2.2 RENDIMIENTO DE LA INVERSION

En esta actividad, el comportamiento del rendimiento de la inversión demuestra a que a medida que se incrementan los niveles de utilidad, también se incrementa los niveles de rendimiento.

También se observa que este indicador para los tramos entre B/.100,000 y B/.250,000, presenta una tendencia decreciente de 14.55% en 1991 a 8.03% en 1993.

Asimismo, se destaca que para los niveles entre B/.500,000 y B/.750,000, este rendimiento es mayor del 100% para los años 1992 y 1993.

2.3 RETORNO DEL PATRIMONIO

Este indicador presenta similar comportamiento que el anterior, presentando mayores rendimientos a medida que aumenta los márgenes de utilidad. Sin embargo, los tramos de utilidad menores de B/.100,000 reflejan una tendencia decreciente de 22.8% en 1990 a 4.4% en 1993; por otro lado los tramos entre B/.100,000 y B/.250,000 presenta una tendencia creciente de 23.9% en 1990 a 36.0% en 1992, a pesar de una caída a 24.8% en 1993.

Para los tramos mayores de B/.500,000 a B/.750,000, la empresa declarante, ya que sólo es una, demostró más del doble del retorno de su aporte de capital al reflejar rendimiento para 1992 y 1993 de 246.6% y 307.6% respectivamente.

2.4 RELACION, SALARIOS/COSTOS

Esta relación refleja una tendencia creciente para el periodo 1991-1993 de 9% a 21% para los tramos de utilidades menores de B/.100,000. Igual comportamiento presenta el tramo de B/.100,000 a B/.250,000 de 9.2%, 18.1% y 19.8% para los años 1991, 1992 y 1993 respectivamente. Sin embargo, para los márgenes de utilidad comprendido entre B/.500,000 y B/.750,000, este indicador sólo representa el 0.6% del costo total para los años 1992 y 1993, demostrando que esta actividad en los niveles mayores de utilidad es más intensiva en bienes de capital.

3. INDUSTRIA MANUFACTURERA

Este es uno de los sectores económicos donde existe un mayor número de empresas declarantes con alrededor de 500 empresas, de las cuales el 90% de las mismas lograron utilidades menores de B/.100,000, durante el periodo 1990-1993.

De las 476 empresas manufactureras declarantes en 1993, 36 mostraron utilidades entre B/.100,000 y B/.1.000,000 o sea, el 7.5%. Asimismo, hubo 6 industrias que reflejaron utilidades superiores al millón de balboas, es decir, el 1.3% del total.

3.1 GRADO DE ENDEUDAMIENTO

El grado de endeudamiento promedio de este grupo de industrias manufactureras, nos indica que a medida que se incrementan los niveles de utilidad, disminuye la dependencia de estos negocios de sus acreedores y minimiza la falta de capacidad de pago de las mismas.

Los diferentes tramos de utilidad muestran una tendencia cíclica, es decir, alzas y bajas de sus tasas promedio, sin embargo, refleja rango diferenciados entre tramos, excepto algunos años donde se disparan estas tasas.

3.2 RENDIMIENTO DE LA INVERSION

Como se puede apreciar el rendimiento para los niveles de utilidad menores de B/.100,000, muestran una tendencia descendente desde 1.8% en 1990 a 1.4% en 1993. Los tramos de utilidad de B/.100,000 a B/.250,000 y de B/.250,000 a B/.500,000, muestran un comportamiento bastante estable, pero de un bajo margen de rendimiento.

Los mejores rendimientos superiores al 10%, se encuentran en los niveles entre B/.500,000 y B/.750,000, para los años 1990 y 1991, pero caen a un 6% en los años 1992 y 1993.

Cabe destacar, que 4 de los 6 tramos en 1993, reflejaron aumentos en sus tasas de crecimiento, excepto los tramos menores de B/.100,000 y entre B/.750,000 y B/.1.000,000, respecto a 1992.

3.3 RETORNO DEL PATRIMONIO

Si bien es cierto, este indicador debe ser superior al rendimiento sobre la inversión, debido a que el total de los activos es mayor al capital pagado. No obstante, si comparamos este indicador con el de inversión, la diferencia existe solamente en los tres primeros tramos donde este es superior al de la inversión, no así, en los tres tramos restantes donde el comportamiento es bastante similar, excepto algunas variantes mínimas.

3.4 RELACION, SALARIO/COSTOS

El promedio de la relación salario/costos para el período 1990-1993, correspondiente a las empresas con márgenes de utilidad menores de B/.100,000 se mantienen entre 10.1% y 11.8% del costo total y con una tendencia creciente.

En el período 1993-1992, se refleja una tendencia alista en casi todos los tramos de utilidad, alcanzando incrementos de orden de 74.6% y 77.4% en los rangos de B/.500,000 a B/.750,000 y de más de B/.1.000,000, respectivamente, que representan aumentos de hasta 8 puntos porcentuales.

4. CONSTRUCCION

Este análisis comprende un total de 113 empresas en 1990 y 212 en 1993, de las cuales el 100% de las empresas en 1990 y 1991 se encontraban reflejando solamente utilidades menores de B/.100,000.

Para los años 1992 y 1993, se destaca la existencia de 10 y 7 empresas, respectivamente, reflejando márgenes de utilidades superiores a los B/.100,000.

Es importante destacar, que en un período de tres años, el número de empresas entre 1990 y 1993, aumentó en 99 empresas, o sea, el 87.6%, lo que demuestra su dinamismo en la economía nacional.

4.1 GRADO DE ENDEUDAMIENTO

Los niveles porcentuales de compromisos que presenta esta actividad son muy alarmantes por el riesgo de quedar en manos de los acreedores, ya que para el período en análisis, este promedio asciende a 93.7%, en los tramos de utilidades menores a B/.100,000. El tramo menos comprometido es de B/.100,000 a B/.250,000 donde el nivel de endeudamiento oscila alrededor de 80%. Sin embargo, para los márgenes de utilidad entre B/.250,000 y B/.500,000 alcanzaron niveles superiores al 100% en 1992, es decir, 108.6% y 94.8% en 1993.

4.2 RENDIMIENTO DE LA INVERSION

La rentabilidad promedio de los activos para los tres (3) tramos en estudio, puede considerarse como nula, ya que los rendimientos para el período oscilaron entre 0.91% y 2.50%. Cabe agregar, que este tipo de actividad se ha orientado hacia una fuerte inversión en activo fijo, dada la mecanización de la misma, con el propósito de disminuir el costo de la mano de obra y mejorar la productividad.

4.3 RETORNO DEL PATRIMONIO

El rendimiento sobre el aporte del patrimonio de los accionistas, es aceptable, sin embargo, esto es debido a que el nivel de capitalización de esta actividad es significativamente bajo.

4.4 RELACION SALARIOS/COSTOS

De las ocho (8) actividades económicas en estudio, esta actividad es la que demuestra una mayor productividad, al reflejar la menor participación en la relación salario/costo, oscilando entre 0.68% y 3.98%, para el período en referencia y contemplando los tres tramos de utilidad.

Igualmente, se observa que el primer tramo es el de mayor participación, con promedio superior al 3% para los cuatro años. Para los dos tramos restante, este indicador está alrededor del 1%.

5. COMERCIO AL POR MAYOR Y AL POR MENOR, RESTAURANTES Y HOTELES

Esta es la actividad que comprende mayor cantidad de informantes, con un promedio de 2,500 empresas por año, excepto 1991, durante los años en análisis. El 95% del total de empresas declarantes se encuentran en el tramo de utilidad menores de B/.100,000.

5.1 GRADO DE ENDEUDAMIENTO

La mayoría de las empresas de esta rama de actividad económica, excepto el tramo de utilidad mayor de B/.1 millón, reflejan el nivel de endeudamiento similar, entre un 60% y 80%. Estimamos que esta es una característica de estos negocios, debido a su actividad comercial de compra-venta de bienes en su mayoría importados y por los altos niveles de inventarios que hay que mantener.

Cabe señalar, que este endeudamiento principalmente es de corto plazo y financiados en gran parte por acreedores comerciales y líneas de créditos bancarios.

5.2 RENDIMIENTO DE LA INVERSION

El margen de rentabilidad promedio de la inversión varía según el tramo de utilidad. Para el rango de utilidad este B/.0 y B/.500,000, que incluye tres tramos, estos no superan el 5% de rendimiento en ninguno de los 4 años de análisis, que en promedio oscila alrededor de 3%.

Los tres (3) tramos de utilidad, restante, muestra una tendencia cíclica de tasas de crecimientos, disparándose en algunos años, sin demostrar un comportamiento lógico, que giran en promedio entre un 6% y 7%.

5.3 RETORNO DEL PATRIMONIO

El comportamiento de este indicador en esta actividad, va en aumento a medida que aumenta el nivel de utilidad, a excepción del tramo de B/.1.000,000 y más, donde el mismo comienza a reflejar tasas de decrecimiento.

5.4 RELACION SALARIO/COSTOS

En lo concerniente a esta relación, consideramos que la misma se encuentra en niveles aceptable, debido principalmente a su capacidad generadora de fuentes de em-

pleo. Sin embargo, se observa que esta relación es mayor en los niveles inferiores, del orden de 5% promedio y de 3% para dos de los tres últimos niveles.

El tramo que presenta una situación irregular, es el de utilidades entre B/.750,000 y B/.1.000,000, con una relación de 22.8% en 1990 y 3% en 1993, con una tendencia descendente excepto el año 1992, durante el período 1990-1993.

6. TRANSPORTE, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIONES

El número de negocios declarantes, durante el período 1990-1993, se mantiene casi estable, excepto el año 1991, cuando esta disminuye en 28 empresas, o sea, 11.6%, con respecto a 1990, para luego recuperarse en 1992, con un aumento en el número de empresas de 51, o sea, 23.9%.

También se destaca, que en los cuatro años de análisis, el tramo de utilidades menores de B/.100,000, representa más del 90% del total de empresas informantes.

6.1 GRADO DE ENDEUDAMIENTO

Para el nivel de utilidades donde se encuentra más del 90% de las empresas, es decir, el primer tramo, el nivel de endeudamiento promedio de los negocios es del 75%, señalándonos que los acreedores están financiando las tres cuartas partes de sus obligaciones, en el período 1990-1993.

Los otros 3 niveles siguientes, reflejan un comportamiento bastante similar, con endeudamientos superiores al 80%. El resto de los tramos, el de B/.750,000 a B/.1.000,000 y el de más de B/.1.000,000, que se refieren a una sola empresa en cada tramo, muestran niveles de endeudamiento más o menos de un 50%.

6.2 RENDIMIENTO DE LA INVERSION

Así como nivel de endeudamiento refleja el primer tramo, también muestra la menor tasa de crecimiento, que levemente supera el 5%.

El nivel que refleja una tasa de crecimiento sostenida, es la del tramo de utilidad entre B/.500,000 y B/.750,000, que fue de 7.4% en 1990 y alcanzó 41.2% en 1993. Los restantes tramos, presentan crecimientos, muy irregulares.

6.3 RETORNO DEL PATRIMONIO

El tramo de utilidad menores de B/.100,000, es el que presenta los indicadores más desfavorables, tal como se observó en el grado de endeudamiento y en el rendimiento sobre la inversión.

En resumen, este indicador presenta igual características de comportamiento en todos los tramos, como los analizados en los indicadores anteriores.

6.4 RELACION SALARIO/COSTOS

Igual que en los indicadores señalados en los puntos 6.1 y 6.2, el tramo de utilidades superiores a B/.1.000,000, es el que representa los resultados más favorable; reflejando la tasa más baja, pero con una tendencia creciente de 8.2% en 1990 y 13.7% en 1992.

7. ESTABLECIMIENTOS FINANCIEROS, SEGUROS Y BIENES INMUEBLES

Este sector económico es el segundo en actividad, después del comercio al por mayor y menor, tanto en el número de empresas declarantes como las que muestran mayores utilidades positivas.

Esta rama de actividad, presenta 6 niveles de utilidad, donde el 95% de los negocios privados se concentran reflejando utilidades por debajo de los B/.100,000. Los dos siguientes tramos presentan un número de empresas significativas, es decir, hasta el tramo de utilidad de B/.500,000.

7.1 GRADO DE ENDEUDAMIENTO

Como se puede observar, el nivel de endeudamiento es elevadísimo en todos los tramos y en promedio superior al 90%; producto de la característica intrínseca de esta actividad, donde su principal negocio es el apalancamiento financiero.

7.2 RENDIMIENTO DE LA INVERSION

Este indicador es diametralmente opuesto a los resultados que refleja el grado de endeudamiento, donde este muestra niveles elevados de endeudamiento y el rendi-

miento sobre la inversión lo contrario, es decir, bajísimos en todos los tramos de utilidad. El tramo de mayor representatividad que es el primero, oscila alrededor del 1%.

7.3 RETORNO DEL PATRIMONIO

El tramo de utilidades superiores a B/.1.000,000, es el único, que refleja resultados atractivos, a excepción, del año 1993, donde cae significativamente.

Apenas dos tramos alcanzarán a superar el 10% de rendimientos en 2 años diferentes, a excepción del último.

7.4 RELACION SALARIO/COSTOS

Para el tramo de utilidades superiores a B/.100,000, la productividad de la mano de obra es menos eficiente, ya que, la relación salario/costos es mayor que el resto de los otros tramos, superando el 20%. El tramo, que representa mejor productividad es el tramo de utilidad entre B/.250,000 a B/.500,000 donde ésta oscila entre un rango de 6.2% a 9.2%.

8. SERVICIOS COMUNALES, SOCIALES Y PERSONALES

Esta rama de actividad que en promedio supera las 600 empresas, el 98% de ellas en los 4 años en referencia, se encuentran en el primer tramo de utilidad, a pesar de existir 6 niveles de utilidad.

8.1 GRADO DE ENDEUDAMIENTO

En el tramo de hasta B/.100,000 de utilidad, que es el que representa más del 98% del total de empresas con utilidad positiva, este indicador oscila entre 66.2% y 77.6%, para el período 1990-1993.

8.2 RENDIMIENTO DE LA INVERSION

El rendimiento sobre los activos para el primer tramo, presenta un comportamiento bastante real del sector, debido al que casi el 100% de los negocios se concentra en este nivel y es de alrededor del 4%.

8.3 RETORNO DEL PATRIMONIO

Igual que en el anterior indicador, estimamos que el rendimiento sobre el tramo de utilidad menores a B/.100,000, es el promedio de la actividad y que fue de 18.2% en 1990, descendiendo a 12.8% en 1993.

8.4 RELACION SALARIO/COSTOS

Estimamos que la tasa porcentual de relación salario-costos, para esta rama de actividad económica es bastante elevada, con una tendencia a la disminución, ya que en 1990, fue de 23.1% y en 1993 de 16.2%, todo esto para el primer tramo, que es el promedio del sector por concentrarse la mayoría de las empresas.

ANALISIS FINANCIERO DE LAS EMPRESAS. DURANTE EL PERIODO 1990-1994

En cuanto a la situación financiera de las empresas, se puede observar que durante el período 1990-1994, la participación de las empresas según tipo de utilidad fue muy similar, excepto, el año 1994. Esta relación era en promedio de 45% para las empresas que informaron haber concluido su período fiscal con pérdidas, el 7% que mostraron utilidad cero, es decir, que sus ingresos eran iguales a sus egresos y el 48% que reflejaron utilidades.

El año 1994, refleja que el 27.5% de las empresas presentaban pérdidas, el 37% no obtuvieron ni pérdidas ni ganancias y el 35.5% reflejaron utilidades. Igualmente se aprecia, que el número de empresas declarantes se incrementó en 77.9% con respecto a 1993, es decir, en 10,358 nuevos declarantes.

También, el período en referencia señala, que el 95% de las empresas que reflejan utilidades se concentra en el tramo de cero a B/.100,000 de utilidad neta. Para el resto de los tramos en análisis, la participación porcentual es más o menos similar.

La situación financiera por rama de actividad económica para el año 1994, nos señala lo siguiente:

a) Agropecuaria, Silvicultura y Pesca:

En este año se incrementó el número de empresas declarantes de 400 en 1993 a 634 en 1994, de las cuales el 28.7% reflejó utilidad positiva, o sea, 182 empresas; y de estas 181 se concentraron en el tramo de utilidad menores a B/.100,000.

Las empresas que se encuentran en este tramo en referencia, presentan un nivel de endeudamiento alto del orden de 81.3%; operan con bajos niveles de rendimiento sobre la inversión y el capital. Sin embargo, el peso de los salarios dentro de los costos totales representó el 11.9%.

b) Explotación de minas y canteras:

Este sector también creció significativamente en el número de empresas declarantes de 20 en 1993 a 63 en 1994, sin embargo, solamente ocho (8), o sea, el 13.3% reflejó utilidades. De los ocho que presentaron utilidades, siete (7) se concentraron dentro del nivel de ganancias de cero a B/.100,000.

En lo concerniente a los indicadores financieros, el grado de endeudamiento es aceptable debido a la alta inversión requerida por su misma actividad; los rendimientos sobre la inversión y el patrimonio son bastantes pobres y la relación mano de obra/costo de 13.4%, bastante similar a la reflejada en el periodo 1990-1993.

c) Industrias Manufactureras:

Igual que las actividades anteriores, esta representa un alto índice de empresas informantes de 1,254, que representa un crecimiento de 35.1%, o sea, 326 nuevas empresas declarantes.

Del total de empresas declarantes, 577 reflejaron utilidades, es decir, un 46% y un 23.5% o 295 empresas, concluyeron un periodo fiscal con cero utilidad.

El 91.7% de las empresas declarantes o 529, presentaron utilidades menores a B/.100,000 y sólo 5.3% o 29 empresas, reflejaron utilidades dentro del rango de B/.100,001 a B/.250,000.

El nivel de endeudamiento para los tramos señalados anteriormente, oscila alrededor del 73% promedio, mostrando además, bajo nivel de rendimiento sobre la inversión, pero mejorando el rendimiento sobre el capital, principalmente en el tramo de utilidades de B/.100,001 a B/.250,000, que fue del orden del 35.2%. La relación salario/costo puede considerarse aceptable ya que es menor al 10%, excepto el tramo de utilidades entre B/.500,001 a B/.750,000.

d) Construcción:

De las 764 empresas declarantes en 1994, el 35% o 627 reflejaron ganancias, concentrándose el 97%, en el tramo de utilidades menores a B/.100,000. Los niveles de endeudamiento que presenta esta actividad varia según el tramo de utilidad, no obstante, el tramo donde se ubica la mayoría de las empresas es el que demuestra mayor grado de endeudamiento con 74%.

El rendimiento sobre la inversión, en términos generales se puede decir que es poco significativo, excepto, el tramo de utilidades entre B/.750,001 y B/.1.000,000 que fue del orden de 11.5%, pero sólo hay dos empresas. En lo concerniente al rendimiento sobre el capital, este es aceptable, pero muy irregular según el tramo de utilidad.

La participación del costo de la mano de obra en los costos totales, puede considerarse como buena.

e) Comercio al por mayor y al por menor, Hoteles y Restaurantes

Esta rama de actividad económica presenta un crecimiento significativo en el número de empresas declarantes de B/.2,521 o el 50.5% con respecto a 1993, representando 188 empresas que presentaron utilidades positivas el 40% a 3,009 del total de 7,515 empresas.

El 95.7% o 2,880 empresas, reflejaron ganancias menores a B/.100,000, con un nivel de endeudamiento de 75% y pobre rendimiento de sólo 1.4% sobre la inversión y 12.4% sobre el capital. No obstante, la participación del costo de la mano de obra en los costos es aceptable.

f) Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones:

Este sector económico al igual que todos los anteriores, presenta un crecimiento considerable en el número de empresas declarantes, ascendiendo en 1994 a 1,001 de 603 en 1993, representando un 66% de incremento.

El 38.3% del total de empresas ó 383, presentaron ganancia; de ese total, 368 empresas reflejaron utilidades menores a B/.100,000.

En lo concerniente a los indicadores financieros para el año en análisis, esta actividad demostró un alto nivel de endeudamiento del 80.2%, así como un bajo rendimiento sobre la inversión de 3.3% para el primer tramo de utilidad. No obstante, el rendimiento sobre el patrimonio es atractivo.

Con relación al factor mano de obra/costos, esta presenta niveles muy altos de 26.6% para el primer tramo y de 80% para el tramo de B/.750,001 a B/.1.000,000.

g) Establecimientos Financieros y Seguros:

Este grupo económico fue el de mayor dinamismo al crecer de 4,671 establecimientos en 1993 a 9,960 en 1994, representando un 113.2% o 5,289 empresas, con respecto al año anterior; de los cuales, el 30.4% o 3,032 empresas, reflejaron utilidades, concentrándose 2,934 establecimientos en el tramo de utilidades menores a B/.100,000.

Debido a las mismas características de sus actividades primarias, su grado de endeudamiento es elevado, representando el 80.9% en el tramo donde se ubican la mayoría de las empresas.

Por otro lado, el rendimiento sobre la inversión es mínimo, sobrepasando el 1% solamente el primer tramo y los restantes cinco niveles no alcanzan el 1%. No obstante, el rendimiento sobre el capital puede señalarse como aceptable.

En cuanto a la relación salarios/costos, esta es muy variable según el tramo en que se encuentre, que oscila entre 7.9% y 16.7%.

h) Servicios Comunales, Sociales y Personales:

Esta es otra actividad que presenta niveles de crecimiento elevados del orden del 87.2% con respecto a 1993, es decir, pasando de 1,320 establecimientos a 2,471 en 1994.

En cuanto a los indicadores financieros de esta actividad, presenta iguales características de bajo rendimiento sobre la inversión y aceptable rendimiento sobre el capital, sin embargo, la relación mano de obra/costo es elevada, superior al 20%.



En resumen se puede senalar, que el año 1994 con respecto a 1993, lo siguiente:

1. Creció significativamente el número de establecimientos declarantes de 13,304 en 1993 a 23,662 en 1994.
2. En 1994, todas las ramas de actividad, disminuyeron en terminos porcentuales con relación a 1993, en la participación de las empresas que reflejaron utilidades positivas, no así, en cantidad de establecimientos que siempre fue mayor, excepto el de explotación de minas y canteras, se mantuvo igual.
3. Los diferentes indicadores financieros no demuestran un mejoramiento de las diferentes actividades económicas.

CAPITULO II

NIVELES DE SALARIO EN PANAMA

A. LOS NIVELES DE SALARIOS A NIVEL MACROECONOMICO

La remuneración al factor trabajo es un elemento de primordial importancia en el ámbito económico, político y social de un país.

Económicamente el salario es una variable importante en la distribución del ingreso y en la demanda de bienes y servicios, ya que en la medida en que los salarios crecen o se contraen se afecta la distribución del mismo y se expande o restringe la demanda de aquellos artículos y servicios en los cuales los trabajadores gastan sus ingresos; y según sea el caso, esta situación puede alentar o desalentar la ampliación o establecimiento de nuevas industrias y empresas y por consiguiente la generación de empleo. Por otro lado, los salarios constituyen parte importante dentro del costo de producción y sus cambios pueden conducir a complicados problemas de demanda, precios, capacidad de producción, productividad e inflación; elementos que pueden incidir en la competitividad del país frente a los mercados internacionales.

Socialmente, el salario se constituye para la mayoría de los trabajadores asalariados, en la única fuente para satisfacer las necesidades (alimentación, vivienda, vestido, educación, salud, etc.) Estas necesidades absorben casi en su totalidad los ingresos que se perciben en concepto de salario, y en su caso, éstas necesidades llegan a exceder el monto percibido por el mismo, afectando los niveles de pobreza. Cuando existen niveles de salarios, estos generan efectos sobre las inmigraciones internas fundamentalmente rural-urbana, propiciándose el traslado de pobreza rural a la ya existente en el área urbana, ya que generalmente este flujo migratorio se inserta en los estratos socio-económicos más bajos del área urbana.

Políticamente, suelen surgir diferencias, muchas veces conflictivas, entre los lineamientos que sobre salarios tienen los trabajadores, empleadores y el gobierno, por lo que la política laboral impulsa formas mínimas de concertación para que los niveles salariales se fijen de acuerdo al crecimiento económico y social del país.

1. LOS SALARIOS TOTALES A PRECIOS CORRIENTES

Al hablar de los salarios a nivel macroeconómico y específicamente a precios corrientes, nos referimos a las remuneraciones a precios corrientes que son los ingresos nominales que los trabajadores reciben por su trabajo.

Nuestro sistema de Cuentas Nacionales la define así:

"la remuneración de los empleados incluyen todos los pagos realizados por los productores en sueldos y salarios a su empleados, tanto en especie como en dinero, así como las contribuciones en favor de sus empleados a la seguridad social y cajas privadas de pensiones, los seguros de vida y otros regimenes análogos".

Adicionalmente tenemos que muy ligado a las remuneraciones totales, en términos de distribución del ingreso se presenta el "Excedente de Explotación". Esta variable tiene que ver con aquellos sectores que reciben ingresos en forma de renta, patentes, alquileres y derechos de autor.

Una vez realizadas estas respectivas aclaraciones señalamos que las remuneraciones totales a precios corrientes, pagadas en la economía durante el período 1990 a 1993 se incrementaron de B/.2,288.0 Millones a B/.3,031.3 Millones, lo que significa un crecimiento en términos absolutamente de B/.743.3 Millones, es decir que crecieron en 32.5%, a una tasa de crecimiento anual de 9.8%.

Durante estos años (1990-1993), la remuneración de empleados registró un crecimiento absoluto sostenido, más su participación respecto a la distribución de la renta de los factores interiores como con el producto interno bruto tuvo una ligera disminución en el año 1993 respecto a 1992.

Paralelamente a esta situación, el Excedente de Explotación registraba un comportamiento diferente al de las remuneraciones con respecto a la totalidad de renta de factores interiores y el producto interno bruto. Así tenemos que en 1990, la remuneración de los empleados representaba el 55.1% de la renta de factores interiores y el 45.7% del producto interno bruto; mientras que para el año 1993, estas relaciones se incrementaron en 55.4% y 46.2% respectivamente. En lo que respecta al excedente de explotación, con un comportamiento estacionario, para 1990 el mismo representaba el 44.9% de la renta de factores interiores y el 37.2% del producto interno bruto; y para 1993 estas relaciones se mantuvieron casi constantes en 44.6% y 37.2% respectivamente.

También se pudo observar en este período que mientras las remuneraciones crecieron en 32.5% a una tasa de crecimiento anual sostenido de 9.8% debido a un crecimiento anual menor del PIB en comparación a las remuneraciones, el Excedente de Explotación creció en 31.1% a una tasa de crecimiento anual sostenido de 9.4%.

Es decir, que en términos de distribución del ingreso, aquellos sectores que recibían ingresos contabilizados en el renglón de Excedente de Explotación, vieron desmejorado su participación en la distribución del ingreso total respecto a aquellos sectores de población que percibían los salarios.